

2024년 수출 유망 메타버스 강소기업 육성 현지 세일즈 프로그램 운영 (K-Next Reality@Texas) 결과보고

(메타버스확산팀, 043-931-5642)

□ 출장목적

- 미국 시장 진출을 희망하는 국내 메타버스 중소기업의 ① 미국 산업용 메타버스 시장 내 주요 밸류체인과의 파이프라인 구축, ② 신흥 시장 파악 및 협업·투자 자금 조달 기회 제공 등 해외 진출 판로 개척 및 비즈니스 성과창출을 위한 현지 세일즈 프로그램* 운영

* <K-Next Reality@Texas> 개요

- (출장일정) 2024.11.18.(월)~11.24.(일) / (장소) 미국 텍사스 오스틴, 달라스
- (대상) 사전진단 및 수요조사 등 결과에 따라 미국 시장 진출을 희망하는 8개사*
* 1개사는 현지 합류 및 GSV Summmit Day만 참가
- (목적) ①비즈니스 미팅을 통한 판로개척, ②기술 연계 수요처 발굴 및 성과 창출
- (초청대상) 테크분야 현지 관계사 및 유통사, 투자사/바이어, 협.단체 등
- 프로그램(안)

일 자	11/19(화)	11/20(수)	11/21(목)	11/22(금)
장 소	오스틴	오스틴	오스틴	달라스
프로그램명	GTM Day	Business Day	Explore Austin	GSV Summit Day
목적	메타버스 관련 현지 기업 전문가 강연 및 네트워킹을 통한 미국 시장 진출 전략 모색	텍사스 현지 바이어/유관기관/유통사 대상 협력 네트워크 발굴 및 현지 사업화 기회 창출	메타버스 융합 및 협업가능 모델 기반 관련 현지 기업 방문	미국 벤처캐피탈 GSV(Global Silicon Valley) 보유 투자자, 파트너사 대상 투자유치 및 기술 협력 기회 제공
상세 내용	텍사스 테크 시장 전망 및 진출전략 관련 전문가 자문 지원	참가기업 제품·서비스 쇼케이스 운영 및 1:1 비즈니스 미팅 운영	오스틴 현지 글로벌 테크 기업 방문, 비즈니스 미팅 및 네트워킹 진행	GSV 리버스 피칭, 참가기업 IR피칭 및 네트워킹 지원

※GSV는 메타버스/VR/AR를 미래 혁신 수단으로 보고 혁신적인 아이디어를 가진 기업-기관 간 협업 및 투자유치를 활발히 진행하고 있음 (협업대상: 빅테크, AI 및 디지털 혁신 테크기업, 정부 및 교육기관)
- 협업 및 파트너 구축을 위한 플랫폼으로 'GSV-ASU(애리조나주립대) Summit', 'GSV-The SHOW' 등 다양한 기술 서밋세미나를 개최 중(10년 이상)이며, 벤처 투자 펀드인 'GSV Ventures Fund1~3' 운용중(총 자본규모 \$115,300m)
- 주요 협업 분야 : EdTech, AR/VR 및 메타버스, Future of Work, Digital Learning, AI 솔루션, AR/VR 활용 게임 기반 프로그램, 비즈니스 및 경영 교육, 게임 시뮬레이션 등

□ 출장기간 : '24. 11. 18.(월) ~ 11. 24.(일) (5박 7일)

□ 출장지 : 미국 텍사스 (오스틴 및 달라스 일대)

□ 출장자 및 역할분담

출장자	역할분담
홍태준 팀장	- GTM전략 세미나, 참가기업 쇼케이스 및 비즈니스 미팅 운영, 텍사스 현지 기업 방문 및 네트워킹, GSV Summit Day 등 미국 텍사스 현지 세일즈 프로그램 운영 총괄, 참가기업 관리 및 출장자 인솔 총괄
심자영 수석	- 프로그램 운영 관련 세부 일정, 행사장 구성, 참석자 명단, 케이터링 등 제반 사항 점검, 참가기업 IR피칭 리허설 및 IR 진행, 네트워킹, 1:1 비즈니스 미팅 운영 실무, 참가기업-현지기업 간 비즈니스 사전 매칭 현황 및 현지 미팅 성과 점검, 참가기업 관리 및 출장자 요청사항 수시 대응 등

□ 주요 활동 내용

- 미국 텍사스 메타버스 시장 진출을 위한 현지 비즈니스 행사 (K-Next Reality@Texas) 개최 및 운영
 - 텍사스 현지 기업·투자사·유관기관 대상 참가기업(7개사)의 제품·서비스 홍보를 위한 쇼케이스 운영 및 네트워킹 지원
 - 기업 수요 및 사전 매칭 기반 1:1 비즈니스 미팅 운영을 통하여 미국 텍사스 내 현지 파트너사 발굴, 투자유치 기회 제공
- 텍사스 현지 벤처캐피탈 GSV(Global Silicon Valley)와 참가기업 간 프라이빗 교류회를 통해 실질적인 시장 경험과 협력 기반 마련
 - 참가기업(8개사) IR피칭에 대한 현지 투자자, 파트너사의 현장 피드백을 통해 텍사스 시장 진출을 위한 전략적 인사이트 제공
 - GSV-참가기업(8개사) 간 MOU 체결을 통해 GSV 보유 현지 네트워크와 인프라를 활용한 참가기업의 시장 진출 기반 마련 및 동반 성장을 위한 협력 체계 구축
- 텍사스 메타버스 시장 진출 전략(Go To Market) 세미나 개최 및 현지 빅테크·유니콘·스타트업 방문 및 네트워킹을 통한 시장 탐색 및 협업 채널 발굴 기회 제공
 - 텍사스 메타버스 산업 및 스타트업 시장 동향, 현지 유니콘 기업의 성공 스토리 공유 등을 통해 현지 비즈니스 문화 및 시장 특성, 진출 여건 등에 대한 이해 제고 및 현지 협력 네트워크 발굴 지원

□ 프로그램 주요 성과

- (종합) ①미국 텍사스 시장진출 인사이트 제공(3회) ②테크기업·투자사·전문가와 참여 기업간 총 62건 비즈니스/투자 미팅 성사③협력 네트워크 구축 3건 및 MOU 체결 지원(참여기업 8개사-GSV)

- (미국 텍사스 시장진출 정보 제공) 텍사스 시장 진출 Go-To-Market 전략 세미나 및 GSV Summit 개최를 통한 핵심 인사이트* 제공

* 미국 텍사스 시장 진출 인사이트 주요 내용

- ① (유리한 사업 환경 및 규제) 스타트업 친화적인 진출 시장 환경. 철저한 사전 시장 조사와 법률 검토 필요
- ② (현지 네트워크 구축 및 문화 이해) 오스틴은 제2의 실리콘밸리로 불리며, 현지 투자자-기업-인큐베이터간 협력과 상생의 문화를 갖추
- ③ (맞춤형 전략 필요) 텍사스에서 강점을 보이는 산업군의 특성을 파악하여 시너지를 낼 수 있는 전략적 비즈니스 모델을 제시해야 함

- (현지 비즈니스 매칭) 수출 유망 메타버스 기업 7개사와 현지 기업·투자사 간 비즈니스 매칭 총 62건 지원(기업당 약 9회)
- (현지 협력 네트워크 구축) 현지 빅테크 기업·기관 방문 및 공동 써밋 개최를 통한 네트워킹 및 협력 파이프라인 구축(총 3회)
- (MOU 체결) 국내 참여기업 8개사와 GSV간 공동 MOU 1건 체결 지원 및 후속 협력사업 논의

* MOU 체결 관련 후속 사업 논의안건

- ① MOU 체결 국내 기업 대상 GSV Summit 참가 시, 추가 혜택 제공
- ② GSV Summit 내 한국 공동관(Korea Pavilion) 참가 가능성 논의
 - 한국 스타트업들이 GSV 생태계와 네트워크를 적극 활용하고, 글로벌 시장 진출 기회를 확대할 것으로 기대
 - 공동관을 통해 한국 스타트업의 기술과 혁신 역량을 효과적으로 홍보하고, 현지 투자자 및 파트너와의 접점을 강화하는 기회로 활용

- (C-Level참가로 프로그램 성과 제고) IR피칭, 네트워킹, 비즈매칭, 현지 전문가 세미나 등 전 프로그램에 지원기업 C-level 참여를 통해 프로그램 성과 제고에 기여

- 프로그램 진행 과정에서 참여 기업 간 유대감 강화를 통해 공동 기술개발, 서비스 제휴 등 상호 협력 관계 구축 기대

- (기타 프로그램 성과 관련 참여기업 주요 의견)

- ①제한된 프로그램 기간 내 많은 네트워킹 기회 제공 ②미국 내 신시장 가능성 발견 및 실질적인 정보 확보 ③해외 기업 대표와 경험 공유를 통한 인사이트 확보 ④GSV사 및 글로벌 기업 관계자들과의 교류 등

□ 세부 일정

일 정		내 용	비 고
11.18 (월) 1일차	10:00~	· 이동 (인천→미국 텍사스)	KE031
	08:00~12:00	· 현지 도착 후 이동 (달라스→ 오스틴)	버스
	12:00~18:00	· 숙소 체크인 및 참여기업 오리엔테이션	Courtyard Austin-University Area
11.19 (화) 2일차	09:00 ~ 13:00	· 참여기업 간담회 - 텍사스 진출을 위한 법률 세미나 - 현지 선배기업의 시장진출 사례 및 노하우 - 참여기업 소개 및 네트워킹	MedtoMarket Event and Conferencing Center
	13:00~15:00	· GTM 전략세미나 - 텍사스 시장 진입 전략 세미나 - 산업용 메타버스 시장 동향	
	15:00 ~ 18:00	· Business Day 행사 준비 및 점검 회의 - 참여기업 전체 IR 피칭 리허설, 행사장 구성& 쇼케이스 세팅, 미팅테이블 등 최종점검 회의	The Westin Austin Downtown
11.20 (수) 3일차	09:00 ~ 13:00	· [세션1] K-Next Reality@Texas Business Day 운영 - 참여기업 8개사 쇼케이스 오픈 및 네트워킹	The Westin Austin Downtown
	13:00 ~ 18:00	· [세션2] 참여기업-주요 수요처(테크기업, 바이어, 대학, 관계기관 등) 1:1 비즈니스 미팅 운영	
11.21 (목) 4일차	09:00 ~ 12:00	· 현지 엑셀러레이팅 기업 방문 - 오피스 투어 및 그룹 네트워킹	Capital Factory
	12:00 ~ 15:00	· 메타버스 분야 현지 스타트업 방문 - 오피스 투어 및 그룹 네트워킹	Cloudflare
	15:00 ~ 18:00	· 오스틴 → 달라스 이동 및 호텔 체크인	SpringHill Suites Dallas Downtown
11.22 (금) 5일차	09:00 ~ 12:00	· [세션1] K-NEXT Reality X GSV Summit - 개회 및 산업동향 세미나 - K-Metaverse IR-Value up 피칭	GSV Texas HQ Office (Adolphus Tower Dallas)
	12:00 ~ 18:00	· [세션2] 전체 참여기업 네트워킹 - 현지 유니콘 및 스타트업의 성공사례 공유 - 스타트업 협력 프로그램 소개 - 초청자 및 참여기업 간 패널토크 운영 - MoU 세레모니 및 자유 네트워킹	
11.23 (토)6일차 ~11.24. (일) 7일차	11:35~ 17:35(+1)	· 이동 (달라스→인천)	KE032

□ 주요 현장 사진



▲ [GTM Day] Go-to-Market 전략 세미나



▲ [Business Day] 기업 1:1 비즈니스 미팅



▲ [Explore Austin] Capital Factory 방문



▲ [Explore Austin] CLOUDFLARE 방문



▲ [GSV Summit Day] IR 밸류업 피칭